

Вопросы к экзамену
по дисциплине «Институциональная экономика»
доцент Омелянюк А.М.

1. Допущения и предпосылки неоклассической теории. Их критический анализ.
2. Эволюция институционализма. "Старый" институционализм: представители, направления исследования, основные положения.
3. Методологические особенности "старого" институционализма.
4. «Новый институционализм»: представители, направления исследования, основные положения.
5. Особенности методологии нового институционализма
6. Классификация институциональных концепций.
7. Эволюционный институционализм, его представители, направления, особенности.
8. Норма. Понятие нормы. Структура нормы. Виды норм.
9. Соглашение как вид нормы. Типы соглашений.
10. Правила и их виды. Сущность правил. Классификация правил.
11. Понятие и характеристика институтов, их роль и функции. Типы институтов.
12. Формальные и неформальные институты. Их соотношение и эффективность.
13. Институциональная структура. Институциональная среда. Институты и организации.
14. Привычки и рутины. Функции рутин, механизмы возникновения и эффективность.
15. Концепции власти. Сущность власти в институциональной теории. Власть и рынок.
16. Понятие и значение трансакций в экономике. Свойства трансакций и их типы.
17. Трансакция сделки. Участники, особенности их взаимодействия.
18. Трансакция управления. Участники, особенности их взаимодействия.
19. Трансакция рационализации. Участники, особенности их взаимодействия.
20. Подходы к издержкам. Трансакционный подход Коуза – Уильямсона.
21. Трансакционные издержки поиска информации и ведения переговоров и заключение контрактов. Способы их минимизации.
22. Трансакционные издержки измерений; издержки спецификации и защиты прав собственности. Способы их минимизации.
23. Трансакционные издержки оппортунистического поведения; издержки мониторинга. Способы их минимизации.
24. Классификация издержек по Д. Норту и Т. Эггертсону. Издержки *Ex ante*.
25. Классификация издержек по Д. Норту и Т. Эггертсону. Издержки *Ex post*.
26. Классификация издержек по Д. Норту и Т. Эггертсону. Издержки поиска информации. Стратегии поиска деловых партнеров. Пути минимизации данных издержек.
27. Классификация издержек по Д. Норту и Т. Эггертсону. Издержки ведения переговоров и издержки составления контракта. Пути минимизации данных издержек.

28.Классификация издержек по Д. Норту и Т. Эггертсону. Издержки мониторинга. Издержки и механизмы принуждения к исполнению контракта. Пути минимизации данных издержек.

29.Классификация издержек по Д. Норту и Т. Эггертсону. Издержки защиты контракта от третьих лиц. Механизмы защиты.

30.Трансакционные блага как механизмы сокращения трансакционных издержек.

31.Налоги как вид трансакционных издержек. Трансакционные издержки в белорусской экономике.

32.Понятие прав собственности. Функции собственности в экономике. Система собственности.

33.Континентальный и англосаксонский подходы к функционированию системы прав собственности.

34.Классификация прав собственности. Пучок прав А.Оноре.

35.Спецификация и размывание, ограничение и расщепление прав собственности.

36.Внешние эффекты и права собственности.

37.Теорема Коуза, ее значение и выводы. Влияние трансакционных издержек на распределение прав собственности.

38.Режимы собственности: общего доступа и коллективная. Сущность, достоинства и недостатки.

39.Режимы собственности: частная и государственная. Сущность, достоинства и недостатки.

40.Изменение режима собственности. Национализация и приватизация. Гарантии прав собственности.

41.Способ передачи прав собственности. Роль контрактов.

42.Понятие контракта. Принципы контрактных отношений. Экономическая и правовая классификация контрактов. Составляющие контракта.

43.Параметры контракта: размер контракта, содержание, продолжительность, частота, реальное равенство (неравенство) участников, формальность.

44.Совершенный «полный» контракт: его основные составляющие.

45.Несовершенный «неполный» контракт: предпосылки возникновения и особенности.

46.Особенности реализации и применения классического контракта.

47.Особенности реализации и применения неоклассического контракта.

48.Особенности реализации и применения отношенческого контракта.

49.Выбор типа контракта. Схема Уильямсона.

50.Предпосылки теории агентства. Функции, поведение и издержки принципала и агента. Примеры применения теории агентства.

51.Предконтрактный оппортунизм – неблагоприятный отбор, формы проявления, механизмы борьбы с ним.

52.Постконтрактный оппортунизм – моральный риск (moral hazard), формы проявления, зоны безответственности, механизмы борьбы с моральным риском.